3. Un catalogue 2027 consultable en ligne et des supports de prospection prêts à l'emploi (argumentaire, présentations) ;
4. Une exclusivité territoriale après 6 mois de période probatoire ;
5. La logistique et le contenu pédagogique entièrement pris en charge par le cabinet.

Statut : collaboration indépendante, sans lien de subordination, rémunérée exclusivement à la commission.

C- Profil recherché pour le poste

1. Disposer d'un réseau professionnel établi dans le secteur visé ;
2. Avoir une expérience commerciale ou relationnelle avérée ;
3. Faire preuve d'autonomie et de rigueur dans le suivi des prospects ;
4. Avoir de l'intérêt pour le digital et l'IA appliqués à la finance et au secteur public.

Cette opportunité s'adresse à des professionnels ayant déjà exercé ces activités et disposant d'un réseau mobilisable. Une expérience commerciale confirmée est indispensable.

D- Secteurs ouverts

1. **Bénin :** assurances, banques, microfinance, secteur public ;
2. **Togo :** banques, assurances, microfinance, secteur public.

III. CONDITIONS GENERALES POUR POSTULER

Les personnes intéressées par le présent avis sont priées de s'inscrire et candidater sur la plateforme BERGES RECRUT via les liens ci-après, mais également de déposer une version PDF de leur candidature, sur le mail ci-dessous, et comportant la présentation de leur réseau et de leur expérience, en précisant le **pays et le secteur visés,** au plus tard le **10 novembre 2026 à 18h** :

- https://berges-recrut.bergesconsulting.org/register/candidat (Pour les candidats désireux de s'inscrire afin de soumettre leur candidature)
- https://berges-recrut.bergesconsulting.org/login/candidat (Pour les candidats déjà inscrits voulant soumettre leur candidature)
- dao.bergesconsulting@gmail.com (Pour la version PDF des candidatures)

NB :

- *Toute candidature ne respectant pas les conditions de soumission ne sera purement et simplement pas prise en compte dans le cadre du présent processus de recrutement ;*
- *Cette opportunité s'adresse exclusivement à des professionnels ayant déjà exercé ces activités et disposant d'un réseau mobilisable : une expérience commerciale confirmée est indispensable ;*
- *La collaboration est indépendante, sans lien de subordination, et rémunérée exclusivement à la commission ;*
- *Toutes les différentes étapes du processus de recrutement se dérouleront via la plateforme BERGES RECRUT sauf la phase des entretiens ;*
- *Seuls les candidats présélectionnés seront contactés et invités pour la suite du processus de recrutement ;*
- *Tous les candidats seront contactés à chaque étape du processus via ladite plateforme par mail. Veuillez donc en tenir compte ;*
- *Pour tout besoin de renseignements ou toutes autres difficultés, contactez-nous via WhatsApp sur le 01 61 95 09 41 / 01 90 32 02 32 / 01 63 28 95 46 ou par mail :* recrutementbergesconsulting@gmail.com

Fait à Abomey-Calavi, le 26 octobre 2026

Le Directeur

BERGES CONSULTING SARL 06 BP 0506 Cotonou Tél. : (229) 61.95.09.41 / 94.23.43.79 Le Directeur

Norbert BONOU-SELEGBE

Lot n° 270-S Parcelle J, 2ème Rue à droite après le Carrefour Aïchédji sur la route de Houèdo en venant de Kpota –1er Etage de l'Immeuble DEO GRATIAS – 06 BP 0506 Cotonou TEL. : (229)21 36 03 28 - CEL : (229) 94 23 43 79 / 61 95 09 41 – IFU N° 3201403279213, E-mail : cabinetbergesconsuting@gmail.com- Site Web :www.bergesconsulting.org